

# 今日からはじめる! “売れる営業”の基本

開催日 2019年7月30日(火) 9:30~16:30

こんな人におすすめ

自分の営業スタイルに悩んでいる方、営業の基本を身に付けたい方

- 受付開始日 : 2019年5月13日(月) 午前9時  
 受講料 : 5,000円 振込期日 2019年7月25日(木) ※原則、受講料の払い戻しはできません。  
 定員 : 36名 ※1企業から3名まで  
 主催 : 札幌市産業振興センター(指定管理者/一般財団法人さっぽろ産業振興財団)  
 共催 : (公財)札幌市中小企業共済センター(さぼとさっぽろ)  
 (「さぼとさっぽろ」会員の受講者は1名につき1,000円割引の対象になります)  
 後援 : 札幌市  
 セミナー会場 : 札幌市産業振興センター2階 セミナールームC  
 受講資格 : 札幌市内に事業所のある中小企業に勤務、あるいは、札幌市内に居住する中小企業者(経営者、従業員)

研修のねらい

適切なやり方・考え方を学ばないまま営業の仕事に配属され、成果を求められる。自分の営業スタイルの何が良くて、何が悪いのかわからない……。そのような悩める営業マンに「営業を科学する」という視点で、新しい気づきを得ていただきます。

	開催日	時間	講義内容	講師
カリキュラム	7/30 (火)	9:30 ~ 16:30	<ul style="list-style-type: none"> <li>なぜ営業という仕事に悩む人が多いのか</li> <li>罪悪感を払拭する</li> <li>「営業」について適切な考え方と営業プロセス</li> <li>営業に必要なスキルを学ぶ</li> <li>論理的思考、仮設思考、マーケティング、提案力、NLP心理学</li> <li>断られない「質問型営業」を身につける</li> </ul>	株式会社日々是好日 代表取締役 中小企業診断士  <b>高田 雅文 氏</b>

## 講師紹介

たかだ まさふみ  
**高田 雅文 氏**

函館市生まれ。旅行会社にて13年間、旅行商品企画やWEB開発企画に従事するもリーマン・ショック不況のあおりを受け倒産。当時の倒産体験から「会社倒産は避けられなかったか」という想いを強く抱き、経営コンサルティング会社へ転職。コンサルティング実務を2年間経験し、中小企業診断士として2012年独立開業。開業以来100事業者以上の経営指導をはじめ、専門学校での講師業や観光まちづくりなど様々な分野で活動している。NTT東日本北海道支社やNECビッグロップ(株)に対しての営業力強化コンサルティング経験もある。



■お申込・お問い合わせ

詳しくはお電話でお気軽どうぞ 平日9:00~17:00

## 札幌市産業振興センター

指定管理者/一般財団法人さっぽろ産業振興財団

〒003-0005 札幌市白石区東札幌5条1丁目1-1

TEL.011-820-3122 FAX.011-820-3220

ホームページからのお申し込みが便利です。



中小企業経営セミナー

検索

札幌市産業振興センター

検索

# 今日からはじめる!“売れる営業”の基本

## 募集要項

- 受講資格 ▶ 札幌市内に事業所のある中小企業に勤務、あるいは、札幌市内に居住する中小企業者（経営者、従業員）
- 定員 ▶ 36名（定員になり次第、締め切ります。受付開始日以降、お早めにお申し込みください。）  
※多くの企業にご参加頂くため、1企業から3名までとさせていただきます。但し、定員に空きが生じる場合にはこの限りではありません。
- セミナー会場 ▶ 札幌市産業振興センター2階 セミナールームC
- 受講料 ▶ 5,000円 振込期日 2019年7月25日（木）  
（原則、受講料の払い戻しはできませんので、ご了承ください）
- 受付開始日 ▶ 2019年5月13日（月）午前9時
- 申込方法 ▶ 下欄の受講申込書に必要事項をご記入の上、FAXでお申し込みください。また、ホームページ上でオンラインによる申込も受け付けております。
- 入金方法 ▶ 「受講申込書」（ホームページからのお申込み）受理後、「入金に関するご案内」をメール、FAX、あるいは郵送のいずれかで、お届けします（ご希望の連絡手段をご指定ください）ので、**2019年7月25日（木）**までに、同文面でお知らせする指定銀行口座へお振込みください。なお、振込手数料はご負担願います。  
※「さぼーとさっぽろ」会員の方は、会員1名につき1,000円の割引が適用されますので、「さぼーとさっぽろ」の窓口に該当セミナーの“利用券”をご請求の上、この助成分を差し引いた金額をご入金頂くことになります。  
なお、“利用券”は別途、「札幌市産業振興センター セミナー係」へご郵送ください。  
“利用券”のお問合せ先:「さぼーとさっぽろ」TEL 011-221-3984
- 申込先 ▶ 札幌市産業振興センター セミナー係  
（札幌市白石区東札幌5条1丁目1-1）  
TEL 011-820-3122 FAX 011-820-3220  
お電話でのお申し込みにつきましては、  
平日9:00～17:00となります



※駐車場（有料）の利用台数が限られていますので、できるだけ地下鉄等をご利用ください。

## ご入金後の変更はお受けできません

（入金前にもう一度、ご確認ください）

- ・受講確定（入金完了）後の他セミナーへの「振替受講」はお受けできません。
- ・セミナー開始後の受講者の変更はお受けできません。

ホームページからのお申し込みが便利です。 <http://seminar.sapporosansin.jp>

札幌市産業振興センター 行

**FAX 011-820-3220**

申込日 2019年 月 日

## 7/30「今日からはじめる!“売れる営業”の基本」受講申込書

企業名	フリガナ	TEL			
		FAX			
業種		資本金	万円	従業員数	名
住所	〒	担当者			
		メールアドレス			
参加人数	受講者名	性別	年齢	さぼーとさっぽろ	
名	フリガナ	男・女	歳	会員・非会員	
	フリガナ	男・女	歳	会員・非会員	
	フリガナ	男・女	歳	会員・非会員	
メールマガジン	希望する・希望しない	連絡方法	受講申込確定後、受講料のご案内を送付します。ご希望の連絡手段をご指定ください。	→	メール・FAX・郵送

※本申込書でお送りいただきます情報（個人情報を含む）は、お申込セミナーの実施・運営、および関連するセミナー等についての情報をお知らせするために利用いたします。