

実践営業!!

販路拡大・商談会営業・ 営業戦略・戦術組立

～実行と検証～ (連続講座)

令和5年 **2月3日** (金) 9:30～16:30 / **2月24日** (金) 13:30～16:30

受講料: **7,000円**

定員: **36名** ※1企業から3名まで



こんな人におすすめ

- 営業として何を、誰に、どのように行動するか具体的に知りたい方
- チーム営業の戦略・戦術組立、チームビルドを知りたい方
- 楽しく営業したい方



研修のねらい

現代の営業とはどんなものか時代によって営業の仕方は変化する。営業とは何か。根っこの部分を考え抜き明確化。営業の仮説を立て実行、検証する。再現性のある営業の実現を目標とする。

2/3 (金) 9:30～16:30

1. 営業とは

- 目指すべき営業・営業課題・課題の整理

2. 課題解決

- 具体的解決策・行動予定・解決イメージ

3. 実行する為に

- 営業のメンタル・スケジュール・進捗確認方法

4. 営業ワーク

- 実践作業・何を、いつまで、どのレベルまで確認

2/24 (金) 13:30～16:30

1. 前回立てた戦略、戦術、行動の検証

- 結果検証・自己感想・修正立案

2. 徹底検証の上再現性ある行動までの組立

講師紹介



はやしの企画
Hayashi's Planning
代表

はやし まさはる
林 正治氏

宮城県生まれ、札幌市在住。神奈川県大学の大学卒業後、総合アパレル会社に入社。

バリバリの営業として33年勤務したのち札幌市に移住。北海道物産ネット販売会社法人営業として2年間勤務し、道内を拠点に東京、大阪法人の販路開拓、契約締結に携わる。2018年に営業に特化したコンサル会社「はやしの企画 Hayashi's Planning」を創業。これまでの経験を活かし、売上拡大、販路開拓、営業戦略、戦術組立のコンサルタントとして従事。

2019年から中小企業庁 北海道よろず支援拠点に所属。営業方法、販路拡大、プレゼンの仕方のアドバイスの傍らセミナー講師としても活動中。

お申込・
お問合せ

一般財団法人 さっぽろ産業振興財団

〒003-0005 札幌市白石区東札幌5条1丁目1-1 札幌市産業振興センター

TEL.011-820-3122 FAX.011-820-3220 e-mail. seminar@sapporosansin.jp

主催：一般財団法人さっぽろ産業振興財団 後援：札幌市

ホームページからのお申し込みが便利です。

札幌市産業振興センター 検索

中小企業経営セミナー 検索



詳しくはお電話でお気軽にどうぞ 平日9:00～17:00

実践営業!!

販路拡大・商談会営業・営業戦略・戦術組立 ~実行と検証~

- 受講対象** 札幌市及び近郊の事業所にお勤めの方 など
- 定員** **36名**
(定員になり次第、締め切ります。受付開始日以降、お早めにお申し込みください。)
※多くの企業にご参加いただくため、1企業から3名までとさせていただきます。
ただし、定員に空きが生じる場合にはこの限りではありません。
- セミナー会場** 札幌市産業振興センター3階(技能訓練棟)セミナールーム1
- 受講料** **7,000円** 振込期日 令和5年1月31日(火)
(「さぼーとさっぽろ」会員の受講者は1名につき1,000円割引の対象になります)
※原則、受講料の払い戻しはできません。



※駐車場(有料)の利用台数が限られていますので、できるだけ地下鉄等をご利用ください。

- 受付開始日** 令和4年12月12日(月)午前9時
- 申込方法** 札幌市産業振興センターホームページからお申し込みください。<https://seminar.sapporosansin.jp/>
また、下欄の受講申込書によるFAXでのお申し込みも受け付けております。
- 入金方法** ホームページまたはFAXからのお申し込み受理後、「受講料のご案内」をメール、FAXのいずれかで、お届けします(ご希望の連絡手段をご指定ください)ので、**令和5年1月31日(火)**までに、同文面でお知らせする指定銀行口座へお振込みください。なお、振込手数料はご負担願います。
※「さぼーとさっぽろ」会員の方は、会員1名につき1,000円の割引が適用されますので、「さぼーとさっぽろ」の窓口に該当セミナーの“利用券”をご請求の上、この助成分を差し引いた金額をご入金いただくこととなります。なお、“利用券”は別途、「さっぽろ産業振興財団 セミナー係」へご郵送ください。
“利用券”のお問合せ先:「さぼーとさっぽろ」TEL 011-221-3061

ご入金後の変更はお受けできません
(入金前にもう一度、ご確認ください)

- ・受講確定(入金完了)後の他のセミナーへの「振替受講」はお受けできません。
- ・セミナー開始後の受講者の変更はお受けできません。

令和5年 2/3・24 実践営業!! 販路拡大・商談会営業・営業戦略・戦術組立 受講申込書

ホームページからのお申し込みが便利です。 <https://seminar.sapporosansin.jp>

さっぽろ産業振興財団 行 **FAX 011-820-3220** 申込日 年 月 日

企業名	フリガナ	TEL			
		FAX			
業種		資本金	万円	従業員数	名
住所	〒	担当者			
		メールアドレス			

受講者名		性別	年齢	さぼーとさっぽろ
フリガナ		男・女	歳	会員・非会員
フリガナ		男・女	歳	会員・非会員
フリガナ		男・女	歳	会員・非会員
メールマガジン	希望する・希望しない	連絡方法	→	メール・FAX

新型コロナウイルス感染症拡大防止に関するお願い
 1.咳、発熱等の症状のある方は、セミナー受講はお控えください。2.会場では、手洗い、手指消毒、マスク着用等の感染症対策にご協力をお願いいたします。3.開催日程の変更(延期、中止)があった場合は、当センターホームページにて都度お知らせいたします。4.当センターの感染症対策につきましては、ホームページにてご確認ください。その他、ご不明な点などございましたら、さっぽろ産業振興財団 セミナー係 (TEL011-820-3122) までご連絡ください。
 ※本申込書でお送りいただきます情報(個人情報を含む)は、お申込みセミナーの実施・運営および関連するセミナー等についての情報をお知らせするためにのみ利用します。